



## » Votre complice pour l'optimisation de vos achats

*Parce que les achats hors production représentent en moyenne plus de 20% du chiffre d'affaires des entreprises ou du budget des collectivités, la rationalisation des processus achats est un enjeu stratégique. Cette rationalisation intervient, bien en amont de la comptabilité ou du contrôle de gestion, dès l'émission du besoin par un demandeur interne.*

### Les bénéfices clients de Kim'Achat

- Réduction des coûts d'achat
- Dématérialisation des demandes d'achat et de leur validation
- Optimisation du contrôle des achats
- Analyse de la performance des fournisseurs
- Requêteur intégré simplifiant les analyses spécifiques
- Facilité d'utilisation et de mise en œuvre

En effet, il faut permettre à celui-ci de saisir directement sa demande (achat, prix, transfert, consommation...) à partir d'une transaction très simple et de suivre l'état d'avancement de celle-ci (validation, signature, commande, livraison prévisionnelle...).

Kim'Achat a été particulièrement étudié pour répondre aux besoins des acheteurs et responsables chargés de la gestion des consommables, pièces détachées, équipements, prestations, investissements, achats de négoce, etc.

Kim'Achat est aussi complet que facile à utiliser. Sa couverture fonctionnelle va de l'appel d'offres au contrôle de facturation. Il intègre de plus la gestion des demandes et consommations internes avec la possibilité de refactoriser analytiquement les différents demandeurs.

Son interface intuitive et son ergonomie en font un logiciel très agréable à utiliser au quotidien. Il s'intègre en tant que module complémentaire aux autres solutions (Kim'Parc, Kim'Hotline, Pack Kim'SAV...) ou peut être utilisé de manière autonome. Partageant la même base de données que tous les produits Kimoce, Kim'Achat évite toute redondance d'information et de saisie (exemple : alimentation automatique des investissements dans le parc interne avec toutes les informations d'achats et de garanties).

### Kim'Achat s'adresse tout particulièrement aux services :

- Achats
- Economats
- Moyens Généraux
- Maintenance
- Après-vente
- Technique

**Kim'Achat est donc la solution complète pour l'optimisation du cycle Achats.**



l'innovation partagée

Les **accélérateurs** de performance



Kim'Accueil



Kim'Parc



Kim'Hotline



Kim'Achat



Kim'Stock



Kim'Vente



## » Kim'Achat intègre à la fois :



- Les coordonnées fournisseurs avec leurs caractéristiques spécifiques personnalisables (notations, agréments...)
- Le catalogue articles par classe et famille
- Les caractéristiques spécifiques par classe totalement personnalisables
- Les familles d'objets
- Le référencement fournisseur avec leurs conditions, garanties d'achats et historique de prix
- La gestion des demandes internes
- La gestion du workflow à 2 niveaux pour le circuit de validation des demandes et commandes (voir option multi-niveaux avec le module Kim'Workflow)
- Les appels d'offres avec assistance à la détermination des meilleures offres

- La gestion des notions de codes nomenclatures et de marchés publics
- Le suivi des réponses fournisseurs
- L'historique des réponses aux appels d'offres
- La génération des lignes de commande à partir des appels d'offres
- Les tarifs fournisseurs (simples et quantitatifs) et leur historique
- Notion de fournisseur principal et de fournisseur privilégié
- Notion d'unité de gestion, d'achat, d'approvisionnement, de prix
- Les notations des fournisseurs selon la qualité, le prix, le délai de livraison...
- La gestion des kits et des configurations
- Tout type de commande (normale, cadencée...)
- Tout type de ligne de commande (articles référencés, non référencés, prestations...)
- La gestion de marchés
- La gestion des appels de livraison
- Les commentaires d'entête et de ligne illimités
- L'imputation analytique par centre de coût et par chantier au niveau de chaque ligne
- La liaison entre lignes de commande et demandes internes
- L'affectation et le contrôle budgétaire
- La gestion des engagements et des réalisations (avec module Kim'Budget)
- La duplication des commandes à partir de modèles
- La génération automatique des commandes fournisseurs à partir des demandes des utilisateurs
- La gestion multi-devises
- La gestion multi-magasins
- La gestion multi-sociétés (option)
- L'édition des bons de commande et des avis de réception
- La gestion des retours
- Les reliquats
- L'alimentation automatique du parc (avec Kim'Parc)
- Le suivi du portefeuille de commandes et de réceptions (quantitatives et qualitatives)
- La mise à jour du stock en quantité et valeur (PUMP et FIFO)
- Le contrôle de facturation (facture, avoir, régularisation)
- Le suivi des litiges
- L'émission de bons à payer
- Les agents d'alertes automatiques (ex : retards de livraison...)
- Le requêteur intégré pour faciliter l'extraction et l'analyse aisées des données
- Plus de 100 états standards totalement personnalisables

### Les solutions complémentaires

- Kim'Stock : gestion des stocks
- Kim'Budget : gestion des budgets
- Kim'Parc : suivi du parc des investissements et équipements
- Kim'Vente : gestion des ventes orientée services
- Kim'Workflow : gestion graphique des processus multi-niveaux liés aux flux de demandes d'objets et commandes fournisseurs
- Kim'Fax : envoi de commandes par fax
- Kim'Email : envoi de bons de commande par e-mail
- Option "dossier complémentaire"
- Option "multi-dossiers"
- Option "multi-sociétés"
- Option "multilingues"

### Votre partenaire

